

Loi sur les services financiers (LSFin)
et
loi sur les établissements financiers (LEFin) :
impact sur les fonds étrangers

1^{er} janvier 2022



Carnegie Fund Services SA est une entreprise phare dans la représentation juridique indépendante des placements collectifs étrangers en Suisse, autorisée et réglementée par la FINMA depuis 2003. Nous offrons une solution tout-en-un, comprenant notamment des services de représentation, de paiement, de *reporting* fiscal et de distribution générale. De plus, nous proposons des services internes de traduction dans cinq langues. Notre personnel est composé d'une équipe de juristes, de traducteurs professionnels et de plusieurs spécialistes de l'administration des fonds, qui sont actifs au sein de notre département opérationnel. Nous pouvons ainsi proposer un service complet, efficace et rentable. Nous représentons aujourd'hui plus de 800 fonds gérés par plus de 110 gestionnaires.

Table des matières

Loi sur les services financiers (LSFin) et loi sur les établissements financiers (LEFin) : impact sur les fonds étrangers.....	2
I. Classification des clients/investisseurs	3
II. Notions autour de la commercialisation des fonds de placement en Suisse	4
III. Langue des documents de fonds	6
IV. Organe de médiation et registre des conseillers	6
bleau récapitulati	9
V. Période transitoire <i>et nouveaux documents d'autorégulation</i>	10

Huitième édition : les changements effectués à partir de la septième édition sont marqués en italique bleu.

Loi sur les services financiers (LSFin) et loi sur les établissements financiers (LEFin) : impact sur les fonds étrangers

Le 15 juin 2018, le Parlement suisse a adopté la loi fédérale sur les services financiers ([LSFin](#)) et la loi fédérale sur les établissements financiers ([LEFin](#)). Suite à la publication de l'ordonnance sur les services financiers ([OSFin](#)) et de l'ordonnance sur les institutions financières ([OEFin](#)) le 6 novembre 2019, la LSFin, la LEFin, l'OSFin et l'OEFin sont entrées en vigueur le 1^{er} janvier 2020, telles qu'amendées.

L'objectif de la LSFin est de superviser l'ensemble des services financiers ainsi que de réglementer l'offre de produits au sein du marché suisse. Ce rôle est semblable à celui de la directive MiFID II dans l'Union européenne. La LEFin introduit quant à elle des règles de surveillance coordonnée pour les différentes catégories d'établissements financiers : gestionnaires de fortune, gestionnaires de placements collectifs de capitaux, sociétés de gestion de fonds et maisons de titres. L'entrée en vigueur de ces deux lois a également apporté des modifications aux lois existantes, notamment à la loi fédérale sur les placements collectifs de capitaux ([LPCC](#)). Cette dernière reste la législation régissant les placements collectifs de capitaux en tant que produits, y compris pour les placements collectifs de capitaux étrangers.

La LSFin a un impact sur le secteur des fonds. Elle classe les clients en différentes catégories et engendre des conséquences importantes sur la distribution des fonds : vous trouverez un résumé de ces conséquences au chapitre I. Au chapitre II, nous examinons les nouvelles notions autour de la commercialisation des fonds en Suisse. Au chapitre III, nous présentons les nouvelles règles quant aux langues à utiliser pour les documents des fonds en Suisse. Le chapitre IV traite quant à lui des exigences d'enregistrement et d'affiliation auxquelles les conseillers à la clientèle devront se conformer pour pouvoir fournir des services financiers en Suisse. Enfin, le chapitre V aborde la question de la période transitoire *et des nouveaux documents d'autorégulation* suivant l'entrée en vigueur des nouvelles lois.

I. Classification des clients/investisseurs

À moins qu'ils ne veuillent considérer tous leurs clients comme des clients privés, les prestataires de services financiers devront classer les personnes à qui ils offrent des services dans une catégorie spécifique, à savoir « clients privés », « clients professionnels » ou « clients institutionnels ». La classification des clients énoncée à l'art. 4, al. 3 à 5, et à l'art. 5, al. 1 et 4, de la LSFIn a un impact sur la notion d'« investisseur qualifié » (investisseur professionnel). Par « investisseur qualifié », on entend :

- a. **les intermédiaires financiers** au sens de la [loi sur les banques](#), de la LFin et de la LPCC ;
 - b. **les entreprises d'assurance** visées par la [loi sur la surveillance des assurances](#) (LSA) ;
 - c. **les clients étrangers** soumis à une surveillance prudentielle dans leur juridiction, à l'instar des personnes énoncées aux lettres a et b ;
 - d. **les banques centrales** ;
 - e. **les établissements de droit public disposant d'une trésorerie professionnelle**¹ ;
 - f. **les institutions de prévoyance et les autres institutions** servant à la prévoyance professionnelle **disposant d'une trésorerie professionnelle** ;
 - g. **les établissements de droit public disposant d'une trésorerie professionnelle** ;
 - h. **les grandes entreprises**, c'est-à-dire toute entreprise qui dépasse deux des valeurs suivantes (art. 4, al. 5, LSFIn) :
 - total du bilan : 20 millions de francs suisses ;
 - chiffre d'affaires : 40 millions de francs suisses ;
 - capital propre : 2 millions de francs suisses.
 - i. **les structures d'investissement privées disposant d'une trésorerie professionnelle instituées pour les clients fortunés** ;
 - j. **les clients privés fortunés et les structures d'investissement privées instituées pour ceux-ci sans trésorerie professionnelle**² (art. 5, al. 1 et 2, LSFIn), s'ils déclarent qu'ils souhaitent être considérés comme des clients professionnels et s'ils remplissent l'une des deux conditions suivantes :
 - (i) disposer des connaissances nécessaires pour comprendre les risques des placements du fait de leur formation personnelle et de leur expérience professionnelle ou qui disposent d'une expérience comparable dans le secteur financier, et qui possèdent une fortune d'au moins 500 000 francs suisses ; ou
 - (ii) disposer d'une fortune d'au moins **2 millions de francs suisses** (contre 5 millions auparavant).
- En ce qui concerne les points (i) et (ii) ci-dessus, il suffit de présenter une déclaration valable des qualifications professionnelles et de la situation financière au moment de l'acquisition d'un investissement (art. 5, al. 2, LSFIn). La présentation de preuves, telle que décrite à l'art. 6, al. 5, [OPCC](#) n'est plus nécessaire.
- k. **les clients privés et les clients décrits au point j. ci-avant, mais seulement dans le cas où** un intermédiaire financier, au sens de l'art. 4, al. 3, let. a, LSFIn ou un **intermédiaire financier** étranger soumis à une surveillance prudentielle (gestionnaire de fortune indépendant), leur **offre des services de gestion de fortune ou de conseil en placement** conformément à l'art. 3, let. c. points 3 et 4, LSFIn **dans le cadre d'un mandat de gestion de fortune ou d'un mandat de conseil en placement établis sur le long terme (sous forme écrite)**. Ces clients peuvent garder leur statut d'investisseur non qualifié (client privé) s'ils déclarent par écrit qu'ils ne souhaitent pas être considérés comme des investisseurs qualifiés. Le statut d'investisseur non qualifié doit être reflété dans le mandat de gestion de fortune ou dans le mandat de conseil en placement concerné(s). Veuillez vous référer à l'art. 10, al. 3ter LPCC et, pour les clients décrits au point j, à l'art. 129a de l'OPCC.

Chaque client entre par défaut dans l'une ou l'autre des catégories prévues par la loi. Grâce au système d'*opting in* et d'*opting out*, les clients peuvent changer de catégorie pour bénéficier d'une protection accrue (*opting in*) ou pour profiter d'une plus grande liberté découlant d'un niveau de protection plus faible (*opting out*). A certaines conditions :

- **les clients institutionnels** peuvent déclarer qu'ils souhaitent être considérés comme des **clients professionnels** (*opting in/down*) ;

¹ Une trésorerie professionnelle existe lorsque l'entité/la société charge au moins une personne expérimentée ayant des qualifications dans le domaine financier de gérer ses moyens financiers de façon constante. ([Circulaire FINMA 2008/5, Négociant](#)).

² L'OSFin clarifie, conformément au cadre réglementaire existant, que le statut de personne fortunée doit être déterminé sur la base des actifs financiers à l'exclusion, notamment, des investissements directs dans l'immobilier et des actifs détenus dans le cadre de la prévoyance professionnelle. Selon l'OSFin, les bénéficiaires effectifs qui détiennent conjointement des actifs peuvent uniquement déclarer un *opting out* d'un commun accord et choisir d'être considérés comme des clients professionnels. Par ailleurs, dans le cas d'une co-détention d'actifs, l'OSFin déclare que pour obtenir le statut de personne fortunée en vertu des connaissances et de l'expérience, au moins une personne doit avoir les connaissances et l'expérience requises. Dans une telle situation, si la personne souhaite céder des actifs pour son propre compte, elle doit être en possession d'une procuration de l'autre personne/des autres personnes.

- **les clients professionnels** peuvent déclarer qu'ils souhaitent être considérés comme des **clients institutionnels**³ (*opting out/up*) ou comme des **clients privés** (*opting in/down*) ; et
- **les clients privés fortunés**⁴ peuvent déclarer qu'ils souhaitent être considérés comme des **clients professionnels** (*opting out/up*).

La loi ne permet pas de monter ou de descendre de plus d'un niveau.

Le nouveau régime introduit par la révision de la LPCC simplifie le processus par lequel les placements collectifs étrangers peuvent être proposés aux investisseurs qualifiés en Suisse. Cette mesure élargit de manière significative la palette d'investisseurs qualifiés pouvant se voir proposer des placements collectifs sans devoir désigner un représentant suisse et un agent payeur suisse de manière à couvrir non seulement les établissements financiers suisses réglementés, mais aussi, notamment, les fonds de prévoyance professionnelle, les entreprises disposant d'une trésorerie professionnelle et les entités publiques disposant d'une trésorerie professionnelle.

Il est toutefois toujours nécessaire de désigner un représentant suisse et un agent payeur suisse pour proposer des placements collectifs à des individus fortunés, même s'ils ont choisi d'être considérés comme des clients professionnels/investisseurs qualifiés (*opting out*).

➤ Voir le tableau en page 8.

II. Notions autour de la commercialisation des fonds de placement en Suisse

Avec l'entrée en vigueur de la LSFIn et des amendements apportés à la LPCC, le concept de « distribution » a été supprimé et remplacé par les concepts de « services financiers », d'« offre » et de « publicité » relatifs aux instruments financiers.

Offre

En vertu de l'art. 3, let. g, LSFIn, une **offre** désigne toute proposition d'acquérir un instrument financier qui comporte suffisamment d'informations concernant les conditions de l'offre et l'instrument financier concerné. Fournir des documents concernant les fonds autorisés par la FINMA à un investisseur/client potentiel **est considéré** par la LSFIn **comme une offre**.

Une communication d'ordre général ne devrait pas être considérée comme une offre au sens de la LSFIn si elle ne contient pas suffisamment d'informations pour permettre de prendre la décision d'investir ou de soumettre une demande de souscription. Selon l'art. 3, al. 5 de l'OSFin, pour constituer une offre, une communication doit habituellement attirer l'attention sur un instrument financier déterminé dans le but de le vendre : cette situation doit être analysée au cas par cas, en fonction des circonstances, de la structure et du contenu de la communication concernée.

La **publication de données sur une plateforme d'informations** pourrait constituer une offre au sens de la LSFIn si tous les documents et informations permettant à un investisseur de décider d'investir sont présents sur la plateforme ou lorsqu'il est possible de souscrire à des actions directement au moyen de la plateforme. La mention de la valeur nette d'inventaire, du prix, des informations sur les risques, ainsi que la mise à disposition ou la transmission à des clients existants ou à des intermédiaires financiers d'informations ou de documents requis par la loi (en particulier les publications requises par la LPCC) ne constituent pas une offre au sens de la LSFIn.

Par ailleurs, la **portée géographique** de la nouvelle législation **se limitera aux offres en Suisse** et ne s'appliquera plus aux offres à partir de la Suisse. Ainsi, les prestataires de services financiers suisses pourront proposer des placements collectifs de capitaux à des investisseurs potentiels situés en dehors de la Suisse, même à partir de la Suisse, et ce sans avoir besoin de se conformer au cadre réglementaire suisse, mais uniquement aux lois et réglementations en vigueur dans la juridiction où réside le client cible.

Un service financier au sens de l'art. 3, let. c, ch. 1 désigne toute activité destinée directement à un client final aux fins spécifiques de l'achat ou de la vente d'un instrument financier. Dans la pratique, cette notion comprend les interactions pouvant être considérées comme « cause » d'une décision de placement prise par le client.⁵ Ces interactions doivent être évaluées en tenant compte de l'intention du prestataire de services financiers.

³ Seuls les clients figurant aux points f. et g. (page 3) peuvent décider de changer de statut pour être considérés comme des clients institutionnels.

⁴ y compris les structures d'investissement privées sans trésorerie professionnelle instituées pour ceux-ci (voir point j. à la page 3)

⁵ [SFAMA FinSA/FinIA Frequently Asked Questions – version de décembre 2019](#), pt. 1 (disponible en anglaise et en allemand)

Une offre peut être considérée comme un service financier⁶ au sens de l’art. 3, let. c, points 1 et 3, LSFIn et, par conséquent, le « distributeur » (conseiller) doit respecter les règles de comportement énoncées aux art. 7 à 20 LSFIn. En effet, selon la LSFIn, les parts de placements collectifs sont considérées comme des instruments financiers. L’achat, la vente et le transfert de ces parts, ainsi que la réception d’ordres, l’émission de recommandations (conseil en placement) et l’investissement dans ces parts pour le compte de clients (gestion de fortune discrétionnaire) sont considérés comme des services financiers, à condition qu’ils soient effectués à titre professionnel pour le compte de clients. Par conséquent, les obligations en matière d’informations et les règles de comportement au sens de la LSFIn s’appliqueront à de telles activités.

Publicité

L’art. 68 LSFIn introduit pour la première fois la notion de **publicité**. Toute publicité pour un placement collectif de capitaux doit être clairement identifiable comme telle et doit mentionner le prospectus, le document d’informations clés pour l’investisseur et l’endroit où ces documents peuvent être obtenus. Selon l’art. 127a OPCC, toute publicité pour des placements collectifs étrangers entraîne le respect de l’obligation d’obtenir une approbation par la FINMA avant d’être proposés à des investisseurs privés (non qualifiés), conformément à l’art. 120, par. 1 LPCC. Cet article prévoit également la désignation d’un représentant suisse et d’un service de paiement suisse. Les fonds qui sont proposés à des investisseurs privés fortunés ayant décidé d’être considérés comme des investisseurs qualifiés (opting out), y compris les structures d’investissement privées instituées pour ceux-ci sans trésorerie professionnelle, devront désigner un représentant suisse et un service de paiement suisse mais n’auront pas besoin de l’approbation de la FINMA, conformément à l’art. 120, par. 4 LPCC. Afin de distinguer offre et publicité, on estime que plus la référence à un instrument financier spécifique est précise, plus on peut supposer qu’il s’agit d’une offre.

Roadshows

Les roadshows doivent être analysés au cas par cas. Comme nous l’avons indiqué ci-dessus, une activité n’est considérée comme un service financier au sens de l’art. 3, par. 2 LSFIn que si elle est destinée directement à un client déterminé aux fins spécifiques de l’achat ou de la vente d’un instrument financier par un tel client. Même si une activité n’est pas considérée comme un service financier, il convient de vérifier au cas par cas si elle remplit les conditions requises pour être considérée comme une offre ou, tout au moins, comme une publicité⁷. L’organisateur d’un roadshow peut inviter des investisseurs qualifiés au sens de l’art. 4, par. 3, let. a-i LSFIn en combinaison avec l’art. 10, par. 3 LPCC (mais pas des individus fortunés ayant choisi d’être considérés comme des investisseurs qualifiés) sans devoir désigner un représentant suisse et un agent de paiement suisse pour les fonds qu’il entend présenter.

Qui peut participer à notre roadshow ?

Type de fonds	Clientèle / Public		
	Tout investisseur	Investisseurs qualifiés y compris les HNWI QI	Investisseurs qualifiés sans HNWI QI
OPCVM autorisés par FINMA	✓	✓	✓
AIF avec rep. et service de paiement	X	✓	✓
AIF sans rep. et service de paiement	X	X	✓

⁶ Selon les [commentaires du Département fédéral des finances au sujet de l’OSFin](#), une telle offre ne constitue pas un service financier au sens de l’art. 3, let. g, LSFIn. Pour être considérée comme un service financier, elle doit revêtir d’autres éléments, tels que le conseil en placement.

⁷ [SFAMA FinSA/FinIA Frequently Asked Questions – version de décembre 2019](#), pt. 10 (disponible en anglaise et en allemand)

III. Langue des documents de fonds

Depuis le 1^{er} janvier 2020, les documents relatifs aux fonds pour la Suisse peuvent être publiés en anglais ou dans l'une des trois langues nationales suisses, à savoir le français, l'allemand ou l'italien⁸.

Ainsi, les fonds peuvent changer la langue officielle de leur documentation et opter pour l'anglais. Il est important de déterminer le délai dans lequel un document relatif à un fonds doit être soumis à la FINMA. Si le délai de soumission tombe en 2020, le document concerné (version pour la Suisse) peut être soumis en anglais. Par conséquent, afin d'être soumis en anglais après le 1^{er} janvier 2020 :

- **les documents d'information clé pour l'investisseur (DICI), les prospectus et les statuts** ne doivent pas dater d'avant le 2 décembre 2019 (30 jours) ;
- **les rapports semestriels** ne doivent pas dater d'avant le 1^{er} novembre 2019 (deux mois) ;
- **les rapports annuels** ne doivent pas dater d'avant le 1^{er} septembre 2019 (quatre mois).

Les fonds souhaitant changer de langue officielle pour la Suisse doivent le notifier par le biais d'une demande adressée à la FINMA et d'une publication sur une plateforme suisse de publication.

Si la soumission à la FINMA d'un document établi avant les dates susmentionnées est effectuée en retard, ledit document devra encore être traduit dans l'une des langues nationales suisses. Le délai de soumission à la FINMA pour ce document tombant en 2019, c'est l'ancien régime (donc celui de la LPCC non révisée) qui s'applique.

La langue de publication se calque sur la langue officiellement choisie par le fonds pour l'établissement de ses documents pour la Suisse. Autrement dit, si un fonds choisit l'anglais pour rédiger ses documents pour la Suisse, les publications y relatives seront également rédigées en anglais.

IV. Organe de médiation et registre des conseillers

Toute personne physique ou morale qui fournit à titre professionnel des services financiers en Suisse ou à des clients en Suisse (c'est-à-dire tout **prestataire de services financiers**) doit être affiliée à un organe de médiation suisse au plus tard au moment où elle commence son activité (art. 77 LSFIn) et avoir conclu une police d'assurance adéquate. Les prestataires de services financiers qui n'offrent leurs services qu'à des clients institutionnels ou professionnels (hormis les clients privés fortunés ayant déclaré être des professionnels) n'ont *pas* l'obligation de s'affilier à un organe de médiation. Le Département fédéral des finances (DFF) a reconnu sept organes de médiation au sens de la LSFIn :

- **Fondation Ombudsman des banques suisses** – affiliation réservée aux membres de l'association suisse des banquiers (banques)
<https://www.bankingombudsman.ch>
- **Finanzombudsstelle Schweiz (FINOS)**
<https://www.finos.ch/>
- **Organe de médiation des prestataires de services financiers (OFD)**
<https://www.ofdl.ch>
- **OFS Ombud Finance Suisse**
<https://www.ombudfinance.ch>
- **Ombudsman des Services Financiers (FINSOM)**
<https://www.finsom.ch>
- **Swiss Chambers' Arbitration Institution (SCAI)**
<https://www.swissarbitration.org/Ombuds-FIN-fr>
- **Terraxis SA**
<https://www.terraxis.ch/fr>

⁸ Prospectus : art. 40, al. 2, LSFIn / DICI : art. 89 OSFin / Prospectus, DICI, rapports annuels (et semestriels) : art. 133, al. 1 OPCC

- **Unabhängige Ombudsstelle Schweiz AG**
ombudsstelle-schweiz.ch
- **Liechtensteinische Schlichtungsstelle im Finanzdienstleistungsbereich**

Le Département fédéral des finances est susceptible d'approuver des organes de médiation supplémentaires dans le futur.

Les exigences réglementaires qui s'appliquent aux distributeurs de placements collectifs de capitaux (**autorisations des distributeurs**) **ont été abolies**. En vertu de la LPCC, telle que révisée par la LSFIn et la LEFin, les distributeurs de placements collectifs de capitaux n'ont plus besoin d'autorisation de la FINMA ou, pour les distributeurs étrangers, d'autorisation de distribution dans leur Etat d'origine afin d'exercer leur activité en Suisse. Ladite autorisation **a été** remplacée par l'obligation, pour les employés de certains prestataires de services financiers, **de s'inscrire au registre des conseillers en Suisse**.

Les conseillers à la clientèle⁹ (c'est-à-dire des employés) des prestataires de services financiers suisses **qui sont soumis à la surveillance prudentielle de la FINMA** ne sont pas obligés de s'inscrire au registre¹⁰.

Selon l'art. 28, al. 1, LSFIn, les conseillers à la clientèle de prestataires de services financiers qui ne sont pas assujettis à la surveillance de la FINMA au sens de l'art. 3 de la Loi sur la surveillance des marchés financiers (**LFINMA**) et les conseillers à la clientèle de prestataires de services financiers étrangers **devront être inscrits au registre des conseillers**, sous réserve de l'exception mentionnée ci-dessous.

Selon l'art. 31 OSFin, **les conseillers à la clientèle employés par des prestataires de services financiers étrangers qui sont soumis à une surveillance prudentielle sont exemptés de l'obligation de s'inscrire au registre des conseillers, pour autant qu'ils ne fournissent leurs services en Suisse qu'à des clients professionnels et institutionnels**, conformément à l'art. 4, al. 3 et 4, LSFIn. Par conséquent, cette exemption ne s'applique pas aux services financiers offerts aux clients privés fortunés ou aux structures d'investissement privées instituées pour ceux-ci sans trésorerie professionnelle ayant déclaré qu'ils souhaitent être considérés comme des clients professionnels (art. 5, al. 1 LSFIn).

Les prestataires de services financiers doivent s'assurer que les conseillers à la clientèle qu'ils emploient disposent des connaissances et des compétences nécessaires à l'exécution de leur activité et que cette activité est dûment couverte par une assurance responsabilité civile professionnelle.

Le conseiller à la clientèle, qui est tenu de s'inscrire au registre des conseillers, doit :

1. être **affilié auprès d'un organe de médiation suisse**, tel que défini à l'art. 74 LSFIn, afin de régler en procédure de médiation les litiges liés aux réclamations des clients à son encontre ou à l'encontre du prestataire de services financiers (art. 29, al. 1, let. c, LSFIn). Les conseillers à la clientèle peuvent bénéficier de l'affiliation de leur employeur. S'ils sont indépendants, ils doivent s'affilier eux-mêmes à un organe de médiation en tant que prestataires de services financiers ;
2. **avoir conclu une assurance responsabilité civile professionnelle** ou avoir fourni des garanties financières équivalentes, ce qui était auparavant exigé des distributeurs (art. 29, al. 1, let. b, LSFIn). Les conseillers à la clientèle peuvent bénéficier de la couverture d'assurance de leur employeur (art. 29, al. 3, LSFIn) ; et
3. **connaître suffisamment les règles de comportement énoncées par la LSFIn et disposer des connaissances techniques requises par leur activité** (art. 29, al. 1, let. a et art. 6 LSFIn).

Trois registres des conseillers ont été approuvés par la FINMA et les exigences particulières relatives aux conditions d'inscription (par exemple en ce qui concerne les connaissances requises) ont été communiquées. Pour de plus amples informations, veuillez vous rendre sur :

- **Regservices.ch de BX Swiss AG** :
<https://www.regservices.ch/fr/registre-de-conseillers/>
- **Association Romande des Intermédiaires Financiers** :
<https://www.arif.ch>

⁹ Conseillers à la clientèle : les personnes physiques qui fournissent des services financiers au nom de prestataires de services financiers ou en tant que prestataires de services financiers.

¹⁰ Conformément aux art. 52 et 58 LEFin, les succursales et les bureaux de représentation des établissements financiers étrangers doivent obtenir une autorisation auprès de la FINMA à compter du 1^{er} janvier 2020.

À TITRE PUREMENT INFORMATIF – Ne constitue pas un avis juridique. Destiné exclusivement aux investisseurs qualifiés.

- **PolyReg Services GmbH :**

<https://www.reg-fix.ch/fr/home>

Des registres supplémentaires sont susceptibles d'être approuvés par la FINMA ultérieurement.

Selon liste p.3	LSFin Classification des clients / marché cible : Suisse	standard/ option	Catégorie		Faut-il nommer un représentant et un agent payeur en Suisse ?		Exigences concernant le prestataire de services financiers				
			LSFIN	LPCC	OPCVM	FIA	Affiliation à un organe de médiation ?	Obligation pour le conseiller à la clientèle de s'inscrire au registre ?			
							Si l'offre constitue un service financier au sens de la LSFin	Prestataire de services financiers soumis à une surveillance prudentielle ?			
						Non		Oui			
								Suisse	Etranger	Suisse	Etranger
a-d	Banques suisses et étrangères qui investissent pour leur propre compte Entreprises d'assurance suisses et étrangères qui investissent pour leur propre compte Banques centrales Directions de fonds soumis à une surveillance Etablissements nationaux et supranationaux de droit public disposant d'une trésorerie professionnelle	standard	Institutionnel	Qualifié	Non	Non	Non*	Oui	Oui	Non	Non
		Opting in	Professionnel		Non	Non	Non*	Oui	Oui	Non	Non
e	Etablissements de droit public disposant d'une trésorerie professionnelle	standard	Professionnel	Qualifié	Non	Non	Non*	Oui	Oui	Non	Non
		Opting in	Privé	Non qualifié	Oui et fonds autorisé FINMA	Non autorisées à souscrire un FIA	Oui	Oui	Oui	Non	Oui
f-g	Institutions servant à la prévoyance professionnelle disposant d'une trésorerie professionnelle Entreprises disposant d'une trésorerie professionnelle	Opting out	Institutionnel	Qualifié	Non	Non	Non*	Oui	Oui	Non	Non
		standard	Professionnel		Oui et fonds autorisé FINMA	Non autorisées à souscrire un FIA	Oui	Oui	Oui	Non	Oui
		Opting in	Privé	Non qualifié							
h-i	Grandes entreprises Structures d'investissement privées disposant d'une trésorerie professionnelle instituées pour les clients fortunés	standard	Professionnel	Qualifié	Non	Non	Non*	Oui	Oui	Non	Non
		Opting in	Privé	Non qualifié	Oui et fonds autorisé FINMA	Non autorisées à souscrire un FIA	Oui	Oui	Oui	Non	Oui
j	Clients privés fortunés ainsi que les structures d'investissement sans trésorerie professionnelle instituées pour eux (clients fortunés = expérience du secteur financier + CHF >500k ou CHF >2m)	Opting out	Professionnel	Qualifié	Oui	Oui	Oui	Oui	Oui	Non	Oui
		standard	Privé	Non qualifié	Oui et fonds autorisé FINMA	Non autorisées à souscrire un FIA	Oui	Oui	Oui	Non	Oui
j+k	Intermédiaires financiers qui fournissent des services de gestion de fortune ou de conseil en placement dans le cadre d'une relation de gestion de fortune ou de conseil en placement établie sur le long terme [mandat] avec des clients privés fortunés ou des structures d'investissement sans trésorerie professionnelle instituées pour eux, qui sont considérés comme clients professionnels en vertu d'un <i>opting out</i>	Opting out + gestion de fortune/conseil en placement	Professionnel	Qualifié	Non	Non	Ne fournit pas de services financiers	Non	Non	Non	Non
k	Intermédiaires financiers qui fournissent des services de gestion de fortune ou de conseil en placement dans le cadre d'une relation de gestion de fortune ou de conseil en placement établie sur le long terme [mandat] avec un client privé Clients privés	standard	Privé	Qualifié	Non	Non	Ne fournit pas de services financiers	Non	Non	Non	Non
		standard	Privé	Non qualifié	Oui et fonds autorisé FINMA	Non autorisées à souscrire un FIA	Oui	Oui	Oui	Non	Oui

Une **trésorerie professionnelle** existe lorsque l'entreprise charge au moins une personne expérimentée ayant des qualifications dans le domaine financier de gérer les moyens financiers de l'entreprise de façon constante (Circulaire-FINMA 2008/05 « Négociant »)

V. Période transitoire *et* nouveaux documents d'autorégulation

La LSFIn, la LEFin et les ordonnances y afférentes (OSFin et OEFin) sont entrées en vigueur le 1^{er} janvier 2020. Une période transitoire de deux ans permet*ait* aux prestataires de services financiers et aux conseillers à la clientèle de se conformer aux nouvelles dispositions. La période transitoire vaut aussi bien pour les prestataires déjà actifs sur le marché financier suisse que pour les nouveaux arrivants.

Les conseillers à la clientèle qui offrent des produits financiers de manière active devaient s'affilier à un organe de médiation jusqu'au 25 décembre 2020¹¹ et devaient soumettre une application afin d'être inscrits dans le registre d'ici au 19 janvier 2021. Ultérieurement, ils *avaient* jusqu'au 31 décembre 2021 pour obtenir une inscription formelle dans ce registre (art. 95, al. 2 et 3, LSFIn).

L'Asset Management Association Switzerland (« AMAS », anciennement SFAMA) a adapté l'intégralité de son régime d'autorégulation (directives, recommandations d'experts et modèles de documents) suite à l'entrée en vigueur de la LSFIn et de la LEFin, de la version révisée de l'OPCC, des ordonnances fédérales y afférentes et des nouvelles ordonnances et circulaires de la FINMA ainsi que des ordonnances et circulaires FINMA amendées. Le 25 août 2021, la FINMA a reconnu les directives modifiées de l'AMAS comme standard minimal. Le 28 septembre 2021, l'AMAS a publié les nouvelles directives, les documents modèles adaptés et le nouveau contrat de distribution modèle. Les nouvelles directives entreront en vigueur le 1^{er} janvier 2022. Bien qu'aucune date limite pour le remplacement des contrats de distribution existants n'ait été fixée, ces contrats doivent être remplacés aussi rapidement que possible, car la période transitoire prévue dans la LSFIn et la LEFin se termine le 31 décembre 2021 et avec elle toutes les références à l'ancien concept de distribution deviendront caduques. Dans tous les cas, les dispositions de la LSFIn s'appliqueront directement au point de vente dès le 1er janvier 2022. *Sur le plan pratique, la résiliation d'un contrat de distribution requiert l'envoi d'une notification formelle de résiliation à toutes les parties, notamment aux représentants des fonds étrangers*¹².

Il existe deux exceptions à cette période transitoire de deux ans. La première concerne les gestionnaires de fortune/conseillers financiers indépendants qui seront désormais soumis à la LEFin et disposeront d'un délai de six mois pour informer la FINMA de leur intention d'obtenir une autorisation en tant qu'établissement financier. Ils ont ensuite jusqu'au 31 décembre 2022 pour compléter leur demande d'autorisation (art. 93, al. 4, OEFin). La deuxième exception concerne le délai de soumission à la FINMA des documents de fonds révisés conformément à la LSFIn, qui a été prolongé par cette dernière jusqu'au 30 juin 2022¹³. En ce qui concerne plus particulièrement les feuilles d'information de base prévues par la LSFIn (qui correspondent aux PRIIPS-KID), le délai transitoire *a été* prolongé jusqu'au 31 décembre 2022 *par le Conseil fédéral*¹⁴.

¹¹ À compter du 1^{er} février 2021, les prestataires de services financiers qui n'offrent leurs services qu'à des clients institutionnels ou professionnels (hormis les clients privés fortunés ayant déclaré être des professionnels) n'ont plus l'obligation de s'affilier à un organe de médiation.

¹² [SFAMA FinSA/FinIA Frequently Asked Questions – version as of December 2019](#), pt. 30 (disponible en anglais et en allemand)

¹³ La FINMA a prolongé le délai prévu à l'art. 144 al. 3 de l'Ordonnance sur les placements collectifs de capitaux (OPCC) pour soumettre les documents de fonds révisés conformément à la LSFIn et la LEFin jusqu'au 30 juin 2022.

¹⁴ https://www.sjf.admin.ch/sjf/fr/home/documentation/information-specialisees/basisinformationsblatt_2.html

En tant que partenaire dans le cadre de la mise en œuvre de la LSFIn, Carnegie Fund Services SA a le plaisir de vous assister dans l'exécution des tâches suivantes :

- classer vos clients dans les catégories prévues par la LSFIn afin de vérifier quelles exigences légales s'appliquent à l'offre de vos produits en Suisse ;
- choisir la langue des documents de votre fonds et les traduire ;
- gérer l'affiliation à l'organe de médiation ;
- préparer vos employés et faire les démarches nécessaires pour les inscrire au registre des conseillers ;
- obtenir la nouvelle autorisation requise par la FINMA pour les gestionnaires de fortune/conseillers financiers indépendants ;
- obtenir, auprès de la FINMA, l'autorisation d'établir une succursale suisse ou un bureau de représentation pour le compte d'un établissement financier étranger.

* * *

Pour de plus amples informations, n'hésitez pas à contacter notre service juridique : legalone@carnegie-fund-services.ch

Neil Carnegie
CEO

Adrian Hirt
Head of Legal

Eale Lokau
Senior Legal Counsel

Sammy Nasri
Legal Counsel

